

Amazon Verkaufsgeheimnisse

amazon
VERKAUFS
GEHEIMNISSE



IHR AMAZON ERFOLGSHANDBUCH

Inhalt

Loslegen mit dem Geldverdienen auf Amazon – Teil 1.....	3
Loslegen mit dem Geldverdienen auf Amazon – Teil 2.....	4
Geld verdienen via Amazon Affiliate – Ist das möglich?	5
Warum ist das Amazon Affiliate Programm besser, als andere?	6
Erhöhen Sie die Verkaufszahlen mit einer Best Seller Liste	7
Tricks zum Geldverdienen mit dem Amazon Affiliate Programm	8
Tipps für den Erfolg mit Amazon Affiliate	9
Amazon Affiliate passt hervorragend zum Programm Blogger	10
Die goldene Regel beim Geldverdienen via Amazon Partner	11
Das Geheimnis zum Ankurbeln des Amazon Partner Einkommens.....	12
Tipps und Tricks zum Generieren von Amazon Einkommen.....	13
Verdienen Sie Geld mit Amazon und Ihrem Blog.....	14
5 Tipps zur Verwendung von Amazon Affiliate für Blogger	15
5 häufige Fehler von Amazon Partnern.....	15
So nutzen Sie Artikelmarketing für ein höheres Amazon Einkommen	16
5 tolle Tipps zum Geldverdienen mit Amazon	17
Die 5 besten Geheimtipps für ein höheres Amazon Partner Einkommen	18
So fördern Sie Ihr Amazon Partner Einkommen	19
Warum Sie sich für das Amazon Partnerprogramm entscheiden sollten	20
Tipps für bessere Einnahmen mit dem Amazon Partnerprogramm	21

Loslegen mit dem Geldverdienen auf Amazon – Teil 1

Da Sie dieses e-Book lesen, haben Sie bestimmt schon davon gehört, wie man mit dem Amazon Affiliate Programm Geld verdienen kann. Vielleicht haben Sie bereits eine eigene Webseite erstellt und diese mit der Hoffnung betrieben, dass Sie dadurch via Amazon Affiliate Programm gutes Geld verdienen werden. Wenn Sie sich nicht sicher sind, wie man genau das anstellt, sind Sie damit nicht alleine. Hier finden Sie einige Schritte zum Starten.

1. Erwerben Sie HTML-Grundlagenwissen – Wenn Sie HTML nicht bereits beherrschen, ist es an der Zeit, es zu erlernen. Dies wird Ihre Kosten senken und Ihnen mehr Flexibilität verleihen. Viele Seiten sind WYSIWYG, aber das Problem ist, dass es an Flexibilität mangelt – insbesondere wenn es um Hyperlinks, Textformatierung und andere Aufgaben, die Ihnen beim Geldverdienen mit Amazon helfen, geht. Es gibt jede Menge HTML Leitfäden im Internet, sodass Sie die Grundlagen innerhalb kürzester Zeit erlernen können.
2. Es ist an der Zeit, sich für ein Thema oder eine Nische zu entscheiden. Das gilt für Sie, wenn Sie planen, Empfehlungen oder Produktrezensionen zu verfassen, oder aber einfach über bestimmte Produkte sprechen möchten, um diese anschließend zu verkaufen. Stellen Sie sicher, dass Sie sich für eine kleine Nische entscheiden, die sich von anderen unterscheidet und leicht angezielt werden kann. Zum Beispiel: Lateinamerikanischer Tanz oder Jack Russell.
3. Wählen Sie einen Domainnamen. Denken Sie in Ruhe darüber nach und wählen Sie einen Namen, der reich an Keywords ist, sodass SEO leichter fällt. Der Name sollte zur Nische passen und relevant sein. Natürlich muss der Name auch verfügbar sein. Daher ist es gut, sich ein paar gute Optionen zurecht zu legen, die Ihnen sympathisch sind. Zum Beispiel: latindanceforbeginners.com oder ilovejackrussel.com. Sie können auch kreativ sein, falls der gewünschte Domainname nicht verfügbar ist. Verwenden Sie dazu Bindestriche (latin-dance-for-beginners.com) oder eine andere Domainendung. Davon gibt es eine Menge – zum Beispiel .net, .ca, .org, .edu und so weiter.
4. Registrieren Sie Ihren Domain Namen. Viele Hosting Seiten funktionieren so, dass Sie problemlos und sofort Ihren Domainnamen registrieren können. Sollte das nicht der Fall sein, können Sie ihn extern über verschiedene andere Seiten registrieren. Sobald Sie den Domain Namen registriert haben, gehört er Ihnen und kann beliebig verwendet werden. Eine Domain zu registrieren kostet in etwa 10 – 20 € pro Jahr.
5. Einstellungen beim Web Hosting. Hier müssen Sie vorsichtig sein. Es gibt sehr teure Web Hosting Seiten und grundsätzlich ist es nicht nötig, derart hohe Preise zu bezahlen. Sogar dann, wenn der Hoster eine Menge von Tools anbietet, denken Sie daran: Die meisten Leute nutzen diese Tools gar nicht und bezahlen dennoch dafür. Normalerweise ist es möglich, Hosting zum Preis von ungefähr 5 € zu finden. Möchte man eine unlimitierte Anzahl von Seiten, bezahlt man ca. 10 € pro Monat.

Nun sind Sie bereit für einen guten Start. Lesen Sie Teil 2, um die weiteren Schritte zu erfahren, die es zum Geld verdienen mit Amazon braucht.

Loslegen mit dem Geldverdienen auf Amazon – Teil 2

Im Kapitel „Loslegen mit dem Geldverdienen auf Amazon – Teil 1“, sind die nötigen Schritte bis zum Finden des Web Hostings durchgegangen. Nun lassen Sie uns einen Blick auf die weiteren Schritte werfen.

6. Installieren der Blog Software. „Wozu Blog Software?“, fragen Sie sich vielleicht. Die Antwort: Weil es Sie mit den nötigen Strukturen versorgt, die es Ihnen erleichtern, eine effektive Seite zu betreiben und auf einfachem Wege neue Inhalte zu veröffentlichen. WordPress ist am beliebtesten. Es ist Open Source und damit gratis. Außerdem ist es einfach zu installieren und bietet eine gewaltige Menge nützlicher Features. Aber auch viele andere Hosts funktionieren mit einer Ein-Schritt-Installation. Sollte das nicht der Fall sein, laden Sie das Programm einfach herunter und folgen Sie den Anweisungen.
7. Verleihen Sie der Seite ein tolles Aussehen. Eine der positiven Seiten von WordPress sind all die Templates, aus denen Sie wählen können. Neben hunderten von Gratis-Motiven, gibt es Hunderte von WordPress Motive, die Sie kaufen können. Entscheiden Sie sich für ein Motiv, das gut aussieht, zu Ihrer Nische passt und das gewünschte Layout aufweist. Außerdem sollte Ihr Motiv die von Ihnen gewünschten Tools unterstützen.
8. Erstellen Sie Ihre Kategorien. Ihre Blog Software erlaubt es, Kategorien zu erstellen, die Ihnen beim Organisieren der Einträge helfen. Damit ist es einfacher für Ihre Besucher, die für sie interessanten Artikel zu finden. Zum Beispiel: Ihre Jack Russel Seite könnte Kategorien haben wie „Training“, „Futter“, „Spielzeug“ usw.
9. Werden Sie ein Amazon Partner. Die Registrierung dafür ist einfach und gratis. Gehen Sie einfach auf die Amazon Seite und klicken sie am unteren Ende auf den „Join Partners“-Link. Es ist empfehlenswert, die Seite zu diesem Zeitpunkt fertiggestellt zu haben. Zumindest sollte sie Grundlegendes wie Kategorien und ein paar Inhalte aufweisen, da Amazon die Seite in Augenschein nehmen wird.
10. Erstellen Sie Partner Links für Ihre Artikel. Es gibt verschiedene Wege, eigene Links zu kreieren. Sie können die Tools Ihrer Blog Software verwenden. Aber der einfachste Weg ist es, das Amazon „Build a Link“-Werkzeug zu verwenden. Loggen Sie sich auf Ihrer Partner Seite ein und suchen Sie nach dem Produkt, über das Sie eine Rezension verfassen möchten. Erstellen Sie einen ganz persönlichen Link dafür. Es gibt eine Menge Optionen für das Erstellen der Links aber die Text Links sind wohl am effektivsten.
11. Zeit zum Bloggen! Nun ist der Moment gekommen, an dem Sie Ihre Blog Rezension verfassen und veröffentlichen können. Fügen Sie den Link Code zum Produkt auf Amazon ein (siehe Punkt 10), für welches Sie die Produktrezension verfassen. Am besten, Sie verfassen mehrere Produktrezensionen.

12. Rühren Sie die Werbetrommel. Stellen Sie sicher, dass Sie sich ausreichend Zeit für die Promotion Ihrer Webseite nehmen. Dazu können Sie auf verschiedenste Online Communities zurückgreifen, die Ihnen dabei helfen. Darüber hinaus können Sie Soziale Netzwerke, Verzeichnisse und mehr verwenden. Je mehr Sie auffallen, umso besser!

Gut gemacht! Im zweiten Teil haben wir Ihre Seite eingerichtet, sodass Sie bereit sind, Geld via Amazon Affiliate zu verdienen. Also, worauf warten Sie? Warum beschäftigen Sie sich nicht gleich heute eingehender damit?

Geld verdienen via Amazon Affiliate – Ist das möglich?

Wenn Sie sich bereits mit dem Affiliate Programm von Amazon auseinandergesetzt haben und sich nun fragen, ob dies das Richtige für Sie ist, sollten Sie wissen: Die einzige Person, die das beantworten kann, sind Sie selbst. Aber wir werden Ihnen nun alle möglichen Gründe anbieten, die für das Programm sprechen.

Nr. 1: Provision

Viele denken, dass 4 % Provision nicht angemessen sind. Bedenken Sie aber den Unterschied zwischen einer 10 € CD (40 Cent) und einer Digitalkamera für 5000 € (200 €). Plötzlich erscheinen die 4 % gar nicht mehr so schlecht zu sein. Außerdem ist es sehr einfach, die 4 % auf 6 % zu erhöhen. Dazu müssen Sie Ihre Leser lediglich zum Kauf von insgesamt 7 Artikeln anregen. Denken Sie einmal darüber nach: Wenn Sie 7 Artikel „verkaufen“, indem Sie Artikel über niedrigpreisige, leicht verkäufliche Produkte schreiben, ermöglicht Ihnen das später, höherpreisige Artikel zu einer besseren Provision zu „verkaufen“. Übrigens: Wenn Sie einen der höheren Ränge erlangen, erhalten Sie bis zu 8,5 % vom Verkaufspreis.

Nr. 2: Ein Kauf kommt selten allein

Amazon ermöglicht das sogenannte „One Stop Shopping“. Diese tolle Eigenschaft von Amazon sorgt dafür, dass Ihre Leser nicht nur das von Ihnen erworbene Produkt, sondern auch andere Dinge einkaufen. Auch auf diese Artikel erhalten Sie eine Provision. Sieht sich jemand das Produkt nur an und kehrt innerhalb von 24 Stunden zum Shop zurück, bekommen Sie trotzdem noch Ihre Provision. Also. Lassen Sie uns das anhand eines Beispiels näher betrachten. Sie führen einen möglichen Kunden zur Amazon-Seite, wo dieser ein Buch kauft, das Sie beworben haben. Auf der Amazon-Seite angelangt, kauft dieser Leser nicht nur das Buch, sondern auch noch ein Headset sowie ein Handy. Nun erhalten Sie eine Provision für alle diese Käufe.

Nr. 3: Aus vielen kleinen Beträgen wird ein großer

Zu Beginn wird die Provision recht niedrig sein. Sie denken vielleicht: „Wie soll ich mit so niedrigen Provisionen nur über die Runden kommen?“. Dennoch: 4 % für ein 10 €-Produkt sind 40 Cent. Freuen Sie sich über diese kleinen Zugewinne, denn innerhalb kürzester Zeit werden aus einem Produkt zehn Produkte und später sogar tausend Produkte. Nach und nach werden die Auszahlungen wachsen und Sie werden die Vorteile eines laufenden Einkommens genießen. Seien Sie also geduldig. Gehen Sie sicher, dass Sie eine Menge von Links auf Ihrer Webseite anbieten, um Leser zu den von Ihnen umworbenen Produkten zu leiten.

Nr. 4: Viele Links zu Produkten

Wie zuvor bereits kurz erwähnt, sollten Sie eine Menge von Links für die Produkte, die Ihre Leser kaufen sollen, anbieten. Je mehr Links, umso wahrscheinlicher ist es, dass Sie etwas verkaufen. Scheuen Sie nicht davor zurück, Ihre Links strategisch innerhalb des Artikels bzw. Inhalts zu platzieren.

Warum ist das Amazon Affiliate Programm besser, als andere?

Unabhängig davon, ob Affiliate Marketing etwas Neues für Sie ist oder ob Sie schon länger dabei sind. Wenn Ihr Geschäft nicht so gut läuft, sind Sie hier genau an der richtigen Adresse. Denn sobald Sie dieses Buch zu Ende gelesen haben, werden Sie bereit sein, Ihr Einkommen mithilfe des Affiliate Programms zu maximieren. Nun ist es an der Zeit, dass wir darüber sprechen, warum das Amazon Affiliate Programm besser ist, als andere.

Als erstes müssen Sie verstehen, dass Glück im Online Marketing nicht von Belang ist. Es funktioniert nicht einfach so bei manchen und bei anderen nicht. Erfolg hat auch hier mit harter Arbeit und einem fundierten Verständnis der Materie zu tun. Beim Amazon Affiliate Programm zahlt es sich in jedem Fall aus, es zu verstehen. Aber, warum eigentlich?

1. Es ist nicht nötig, die Produkte zu sehr anzupreisen. Denn die Besucher Ihrer Seite werden wesentlich weniger skeptisch sein, wenn es um physische Güter geht. Denn bei digitalen Produkten kauft man gewissermaßen die Katze im Sack. Erst nach dem Kauf weiß man, was man genau gekauft hat. Bei physischen Produkten ist das anders. Die Kunden wissen zu jedem Zeitpunkt, welche Vorteile Ihnen mit dem Produkt geboten werden. Ein Produkt im herkömmlichen Sinne ist angreifbar, kann gehört oder betrachtet werden und stimuliert letzten Endes alle Sinne. Digitale Produkte können das nicht leisten.
2. Der Markt ist nicht gesättigt. Vielleicht haben Sie einmal davon gehört, dass Produkte einer bestimmten Zielgruppe gegenüber schon zu oft angepriesen wurden. Zum Beispiel so genannte „Schnelles Geld Programme“. Wenn Sie Amazon Produkte verkaufen, müssen Sie sich zu keinem Zeitpunkt über die Konkurrenz Gedanken machen. Warum? Weil Sie nicht existiert. Ein einzelnes Produkt kann tausende Male pro Jahr verkauft werden, ohne dass Sie sich den Kopf über die Verkäufer zerbrechen müssen.
3. Der eigentliche Verkauf passiert nicht über Ihre Seite. Das bedeutet auch, dass Sie die Produkte nicht sehr stark anpreisen müssen. Viele der Produkte verkaufen sich quasi von selbst. Anders als bei digitalen Produkten, müssen Sie bei physischen Produkten keinen immensen Aufwand zum Verkauf betreiben. Zum Beispiel: Sie benötigen keinen eigenen Online-Shop und Sie müssen sich nicht mit den Top-Verkäufern zusammenschließen.

Da haben Sie es: Drei exzellente Gründe, warum das Amazon Affiliate Programm besser ist als viele andere auf dem Markt. Amazon ermöglicht es Ihnen, ein gutes Einkommen mit guten Produkten zu erhalten, das Ihnen schnell zur Verfügung steht.

Erhöhen Sie die Verkaufszahlen mit einer Best Seller Liste

Viele Menschen haben sich für das Amazon Affiliate Programm entschieden, weil es potentiell hohe Einkünfte ermöglicht. Dennoch verstehen viele nicht, wie sie ihre Verkäufe per Amazon Affiliate sowie die erhaltenen Provisionen exponentiell ankurbeln können. Das Geheimnis, welches man für den Erfolg kennen muss, ist die Best Seller Liste.

Diese Technik ist eigentlich nichts Neues. Viele Unternehmen erstellen eine Best Seller Liste. So ist sie in der Musik- und Buchindustrie seit Jahrzehnten Teil des Geschäfts. Amazon funktioniert ganz ähnlich. Legen Sie veraltete Denkmuster beiseite und erstellen Sie ihre ganz eigene Best Seller Liste. Diese Liste kann auf Ihrem Blog, in Ihren Artikeln oder im Inhalt Ihrer Webseite veröffentlicht werden.

Warum Bestsellerlisten gut funktionieren

Ihr Bestseller Liste sollte zumindest 6 bis 10 Produkte in Ihrer Kategorie enthalten. Sie können eine oder mehrere Kategorien wählen.

*Konsumenten lieben es, Teil eines Trends zu sein. Sie hassen es, etwas nicht mitzubekommen.

*Wir halten uns für einzigartige Individuen. Tatsächlich sind wir aber soziale Wesen und möchten, dass andere mitbekommen, was wir tun.

*Wir sind von Natur aus faul. Daher lieben wir Abkürzungen, mit denen wir tolle Dinge schneller finden können.

*In der Menschenmasse steckt eine gewisse, vernetzte Intelligenz oder Weisheit. Daher haben wir den Instinkt, zu sehen, was in einer Gruppe passiert.

Ergebnisse Ihrer Bestseller Liste

Es gibt mehrere Erfolge, die Ihnen Ihre Bestseller Liste einbringt.

*Verkäufe: Jedes Mal, wenn Sie eine Liste erstellen, sollten Sie eine Steigerung Ihrer Verkäufe auf Amazon sehen können. Natürlich nur unter der Annahme, dass die Liste zu Produkten auf Amazon führt und damit verlinkt ist.

*Konversionsrate: Obwohl die Konversionsrate schwankt, sollten Sie nach Veröffentlichung Ihrer Liste eine höhere Konversionsrate feststellen können.

*Höhere Provision: Eine höhere Konversionsrate bedeutet eine größere Anzahl an Verkäufen. Dies wiederum heißt, dass Sie mehr Provision bekommen. Außerdem kann dadurch Ihre Provisionsrate erhöhte werden. Ein Sprung von 4 % auf 6 % ist wahrscheinlich, da Sie dafür nur 7 Produkte verkaufen müssen.

Wie Sie die Lebensdauer Ihrer Liste verlängern

Sie sehen: Die Bestseller Liste ist eine effektive Technik. Das alleine reicht aber noch nicht aus, da die Liste so lang wie möglich effektiv bleiben soll. Es wäre nicht wünschenswert, die Liste jede Woche neu zu erstellen, da dies schließlich eine Menge Zeit in Anspruch nehmen würde. Eine bessere Option wäre, Produkte zu wählen, die mindestens 4 Wochen lang populär bleiben werden. Manche der Produkte haben sogar eine noch längere „Lebensdauer“. Nutzen Sie diesen Vorteil!

Tricks zum Geldverdienen mit dem Amazon Affiliate Programm

Amazon Affiliate hat bereits vielen Unternehmern ein profitables Einkommen ermöglicht. Aber nicht jeder ist damit erfolgreich. Daher wäre es nun an der Zeit, einige gute Tricks zu erläutern, die auch andern zum Erfolg verholfen haben.

Wenn Sie Ihre Einkünfte für hochpreisige Produkte erhöhen möchten, sollten Sie eine große Anzahl geringwertiger Produkte verkaufen. Teure Produkte mit einem Wert von über 100 € sind das, was Sie wirklich verkaufen möchten. Aber, um die Provisionsrate zu erhöhen, können Sie die geringwertigen Produkte einbinden, da diese einfacher zu verkaufen sind. Sie können für jede Nische verschiedene Websites erstellen, sodass die Sites einander sozusagen nicht in die Quere kommen. Teure Produkte werden zwar nur selten verkauft, aber Sie müssen nur 7 Produkte verkaufen, um eine höhere Provisionsrate zu erhalten. Schaffen Sie es also, 7 geringwertige Güter zu verkaufen, so können Sie eine höhere Provision auf Ihre teuren Produkte genießen.

Gehen Sie sicher, dass Sie mehrere Tracking IDs für jede Seite verwenden. Amazons Standardeinstellung ist es, Ihnen nur eine Tracking ID zuzuweisen. Aber Sie können auch einhundert Tracking IDs erstellen. Schrecken Sie also nicht davor zurück, davon Gebrauch zu machen. Immerhin würden Sie ja auch nicht denselben Google Analytics Code für alle Websites verwenden, oder? Warum sollte das mit Amazon anders sein? Sie müssen nachvollziehen können, woher Ihr Traffic kommt. Außerdem möchten Sie bestimmt wissen, zu welchen Produkten der Traffic führt. Das ist nötig, um die richtigen Entscheidungen treffen zu können.

Stellen Sie sicher, dass Sie eine Vergleichstabelle für alle Produkte haben, die Sie innerhalb Ihrer Nische vermarkten. Infolge können Sie Ihren Besuchern die Tabelle zugänglich machen, sodass sie die verschiedenen Features vergleichen können. Das ist eine exzellente Möglichkeit, Ihre Verkäufe zu steigern. Tatsächlich generiert man damit etwa 10 % mehr Einkommen. Dieses Tool wird oft unterschätzt, obwohl es so viel Potential hat.

Fügen Sie einen „Jetzt kaufen“-Button in ihrem Artikel hinzu und machen Sie es den Leuten leicht, Ihre Produkte zu kaufen. Es hat sich gezeigt, dass sich das Einkommen auch dadurch um 10 % erhöhen lässt – nur durch Hinzufügen eines ganz einfachen Buttons. Das ist den kleinen Zeitaufwand definitiv wert, den es braucht, den Button zu erstellen und auf den Websites einzufügen.

Nicht schlecht, oder? Mit diesen wenigen Tricks können Sie Ihre Website oder Ihr Blog noch profitabler und gleichzeitig nützlicher machen.

Tipps für den Erfolg mit Amazon Affiliate

Das Amazon Affiliate Programm hat jede Menge Potential, Ihnen ein gutes Einkommen zu bescheren. Je mehr Tipps und Tricks Sie auf Lager haben, umso mehr können Sie lernen. Lassen Sie uns doch einen Blick auf diese Tipps auf dem Weg zum Amazon Affiliate Erfolg werfen.

*Musik ist eine bessere Wahl als Bücher oder andere Produkte dieser Kategorie. Warum? Weil Ihr Besucher kurze Ausschnitte des Albums (etwa 10 – 15 Minuten) probieren. Manchmal gefällt den Besuchern die Musik so gut, dass sie das Album schließlich kaufen. Es gibt einige wenige Konsumgüter, die man ausprobieren kann, bevor man sie kauft. Aber Musik ist eines dieser wenigen und führt zu einer höheren Verkaufsrate als andere Kategorien. Denken Sie daran: Sie müssen nur 7 Produkte verkaufen, um Ihre Provision von 4 % auf 6 % zu steigern.

*Sie sollten etwas HTML lernen. Aber keine Sorge! Es reicht völlig aus, wenn Sie die Grundlagen beherrschen. Und diese sind nicht besonders schwierig zu verstehen. Wer sich nicht mit HTML auskennt, muss sich auf gekaufte Software verlassen, die das Coding übernimmt. Oder man entscheidet sich für die Software, die auf Seiten wie WordPress angeboten wird. Damit bekommt man aber oft nicht genau das, was man möchte. Zudem sind viele dieser Programme schlecht programmiert, was die Suchmaschinenoptimierung betrifft.

*Wenn Sie alles über Ihre Besucher wissen möchten, sodass Sie die Konversionsrate erhöhen können, sollten Sie sich bei Google AdSense anmelden. Die Registrierung ist gratis und es wird Ihnen dabei helfen, herauszufinden, was gut funktioniert und was nicht. Es wird Ihnen bei Entscheidungen helfen, die den Inhalt Ihrer Webseite betreffen. AdSense spielt also insbesondere eine Rolle, wenn Sie sich fragen, was Sie posten sollten und was nicht.

*Sie sollten sich, hinsichtlich Ihrer Einkünfte, immer erreichbare Ziele setzen. Das gilt insbesondere für den Anfang. Jedes Unternehmen braucht Zeit, um zu wachsen. Ein Online Business wie Ihr Affiliate Programm sind da nicht anders. Vergessen Sie nicht: Sie werden für Verkäufe innerhalb eines 24-h Zeitfensters nach dem Klick auf den Affiliate Link bezahlt. Selbst wenn ein Besucher nicht sofort etwas kauft, gibt es dennoch eine Chance, dass Sie etwas später daran verdienen können. Sie werden außerdem auch dafür bezahlt, wenn der Klick zum Kauf von mehr als einem Produkt führt. Dies ist eine tolle Möglichkeit, Ihre Einkünfte zu steigern.

Das Amazon Affiliate Programm bietet etwas, das viele andere Affiliates nicht haben: eine breite Palette an Produkten, für deren Verkauf Sie bezahlt werden. Sogar dann, wenn der Besucher etwas ganz anderes auf Amazon kauft, als das von Ihnen beworbene Produkt, bekommen Sie Ihren Anteil daran. Es kommt übrigens sehr häufig vor, dass Konsumenten mehr als nur ein Produkt kaufen.

Amazon ermöglicht Ihnen ein stabiles Einkommen. Diese Tipps werden Ihnen dabei helfen, erfolgreich zu sein.

Amazon Affiliate passt hervorragend zum Programm Blogger

Amazon Partners hat das Affiliate Programm in der Software des Hosts Blogger integriert. Somit wird es für Blogger einfacher, relevante Amazon Produktlinks zum Blogpost hinzuzufügen. Dabei ist es nicht nötig, den Arbeitsprozess zum Heraussuchen der Links zu unterbrechen. Amazon Partners für Blogger finden Sie auf der zentralen Amazon Partners Webseite. Sie werden diesen Vorteil definitiv nutzen wollen.

Die Registrierung ist schnell und einfach. Davon ausgehend, dass Sie bereits einen Amazon Partner Account besitzen, wird es empfohlen, einfach die bestehende ID zu nutzen. Wenn Sie neu dabei sind, können Sie Ihre ID innerhalb kürzester Zeit anlegen. Nutzer mit bereits erstelltem Partners Account benötigen lediglich ein paar wenige Minuten für die Registrierung und haben sofort Zugang dazu. Sie können den Amazon Product Finder nach Belieben an oder ausschalten.

Das neue Tool erleichtert es, Amazon Links in Ihren Blogposts einzufügen. Dabei ist beides möglich: sowohl Text- als auch Bild-Links. Dazu sind lediglich zwei Schritte erforderlich. Als erstes tippen Sie den Text im Blog post ein. Markieren Sie ihn mit der linken Maustaste. Der Amazon Product Finder wird automatisch im Amazon Sortiment nach diesem Produkt suchen und Ihnen jene vorschlagen, die am besten zu Ihrem markierten Textabschnitt passen. Dann können Sie ein Bild oder einen Link zum Produkt einfügen, welcher Ihre ID beinhaltet. Wenn Sie einen Blog-Editor verwenden, könnte es einfacher sein, den gesamten Post im Programm zu schreiben und den Entwurf auf Blogger zu veröffentlichen, um anschließend den Amazon Product Finder zu verwenden.

Mit der Registrierung für Amazon Partners für Blogger, werden Sie zudem in der Lage sein, dynamische Inhalte in der Seitenleiste Ihres Blogs einzufügen. Dazu verwenden Sie die Sidebar Gadgets, welche von Blogger angeboten werden. Das Amazon Deals Gadget und die Amazon Suchbox sind exzellente Tools, die Ihren Besuchern dabei helfen, genau das zu finden, was sie suchen. Wenn Sie diese Tools zur Sidebar (Seitenleiste) hinzufügen möchten, gehen Sie einfach auf „add a gadget“ und tippen Sie dann Amazon ein, um die eben genannten Gadgets zu finden.

Der einzige Nachteil an dieser Sache: Der Aufbau der Seite kann etwas verzögert werden. Probieren Sie es am besten einfach aus und entscheiden Sie für sich selbst, ob die Ladezeit akzeptabel ist.

Die neuen Amazon Partner Blogger Tools werden das Platzieren der Links um ein Vielfaches leichter machen. Seien Sie aber nicht enttäuscht, wenn der Stein anfangs nicht so recht ins Rollen kommen will. Es dauert eine Zeit lang, ein gutes Blog aufzubauen, das fortwährend Einkommen für Sie generiert. Geben Sie trotzdem nicht auf!

Die goldene Regel beim Geldverdienen via Amazon Partner

Wenn Sie gerade damit beginnen, Amazon Partner zu verwenden, sollten Sie etwas wissen. Bevor Sie mit dem Promoten der Produkte beginnen, möchte ich Ihnen die goldene Regel näher bringen. Eigentlich gibt es eine Handvoll goldener Regeln, die Sie befolgen sollten, um mit Amazon Geld zu verdienen.

***Nr. 1: Das Produkt sollte immer mehr als 100 € kosten**

Weil Amazons Provision für verkaufte Produkte bei 4 % liegt, ist es wichtig, teure Produkte zu promoten, wenn das möglich ist. Die Prozentzahl kann maximal einen Wert von 8,25 erreichen, wenn Sie ausreichende Mengen an Produkten verkaufen. Sie werden mehr Geld verdienen, wenn sich hochpreisige Produkte verkaufen, als bei günstigeren Gütern. Amazon erlaubt es Ihnen, Produkte nach Preis zu ordnen. Damit wird es einfacher, relevante Produkte zu finden.

***Nr. 2: Das gewählte Produkt sollte mindestens mit 4 Sternen eingestuft sein**

Um erfolgreich zu sein, müssen Sie Produkte mit positiven Produktrezensionen wählen. Sie werden eine wesentlich höhere Konversionsrate erreichen, wenn das Produkt viele 4- oder 5-Sterne-Rezensionen hat. Heutzutage neigen Konsumenten dazu, sich vor der Kaufentscheidung gut zu informieren und zu recherchieren. Via Internet ist es ein Leichtes, Produkte zu bewerten und die besten Produkte zu finden. Daher, wenn Sie Produkte mit niedriger Bewertung promoten, werden diese kaum gekauft werden, weil die Konsumenten wissen, dass es bessere Optionen gibt.

***Nr. 3: Verfassen Sie immer wieder Reviews und verwenden Sie Text Links statt Widgets.**

Fragt man erfolgreiche Blogger, die mit Amazon gut verdienen, werden Sie bestätigen, dass sich Produktrezensionen rentieren. Das liegt daran, dass Konsumenten gerne Produktbeschreibungen und Tests lesen, bevor sie sich entscheiden. Je überzeugender Ihr Produkttest ist, umso schneller werden Sie Amazon Einkommen generieren. So einfach ist das!

Um mit dem „review blogging“ zu beginnen, benötigen Sie nicht einmal eine eigene Domain und müssen kein Hosting kaufen. Sie können mit einer der Blogging Sites starten, die Blogs hosten. Allerdings sollte Ihre Subdomain, also der Name des Blogs, möglichst viel mit dem Produktnamen zu tun haben. Zum Beispiel, wenn Sie XYZ Laufbänder promoten, dann wäre es klug, einen Blognamen wie XYZ-Laufbänder zu verwenden. Dies hilft bei der Suchmaschinenoptimierung. Außerdem trägt es dazu bei, dass Sie von potentiellen Kunden gefunden werden, weil Sie dadurch im Suchmaschinenranking weiter oben stehen.

Das Geheimnis zum Ankurbeln des Amazon Partner Einkommens

Wenn es Ihr Ziel ist, Einkommen durch Affiliate Programme zu generieren, sollten Sie sich näher mit dem Amazon Partner Programm auseinandersetzen. Dieses Programm ist die investierte Zeit tatsächlich wert. Es gibt jede Menge Affiliate Programme im Internet. Aber nicht alle davon sind gleich. Es ist so, dass viele davon kein sehr hohes Einkommen generieren. Aber das Amazon Partner Programm ist anders.

Es erleichtert es Ihnen, den HTML Code in Ihrem Blog, ihren Artikeln oder anderen Inhalten einzubinden. Sie entscheiden darüber, was auf Ihrer Seite gezeigt wird und Amazon gibt Ihnen den Code, den Sie nur kopieren und einfügen müssen. Es ist erwiesen, dass Text Links am besten funktionieren. Darüber hinaus sind Text Links praktisch, weil man sie individuell an das Artikel- oder Blogthema anpassen kann.

Das Amazon Partner Programm hält eine Menge von Optionen bereit – auch, wenn Sie gerade erst damit beginnen. Die 4 % Provision wirkt auf den ersten Blick nicht besonders attraktiv. Aber darin liegt eine Menge Potential. Denn: Wenn Sie 7 Produkte verkaufen, steigt die Provision auf 6 % an. Lassen Sie uns einen Blick auf das Geheimnis werfen, mit dem Sie Ihr Einkommen via Amazon weiter steigern können.

Als Erstes sollten Sie eine eigene Nische finden und Ihre Websites im Hinblick auf gewählte Produkte einer Suchmaschinenoptimierung unterziehen. Zum Beispiel: Gehen wir davon aus, dass Sie über Toaster berichten möchten. Dann werden Sie Ihre Seite so optimieren, dass entsprechender Traffic auf Ihre Seite gelangt. Oder anders formuliert: Personen, die sich für Toaster interessieren, sollen Ihren Suchmaschineneintrag auf der ersten Ergebnisseite vorfinden und so auf Ihre Seite gelangen.

Es ist ratsam, sich auf die hochpreisigen Produkte zu konzentrieren. Denn 4 % von 100 € bringen Ihnen viel mehr ein als 4 % von 10 €. Also sollten zumindest einige Ihrer auf der Webseite vermarkteten Produkte einen relativ hohen Preis haben. Schrecken Sie nicht davor zurück, auch Produkte um 1000 € oder mehr zu vermarkten.

Zudem gibt es einen kleinen Trick, mit dessen Hilfe Sie Ihre Provisionsrate und Ihr gesamtes Einkommen erhöhen können. Wir haben bereits erwähnt, dass Sie 6 % Provision bekommen, sobald Sie 7 Produkte pro Monat verkaufen. Darüber hinaus wissen Sie, dass es einfacher ist, dieses Ziel mit günstigen Produkten zu erreichen. Daher sollten Sie alle nötigen Vorkehrungen treffen, um eine Menge günstiger Produkte zu verkaufen. Das wird Ihre Provision sofort erhöhen, sodass Sie mit den hochpreisigen Produkten mehr Geld verdienen können.

Es gibt eine höhere Rate von 8,5 %. Aber diese zu erreichen, wird Ihnen etwas schwerer fallen. Denn dafür müssen Sie Tausende Produkte verkaufen. Konzentrieren Sie sich zu Beginn also lieber darauf, die 6 % Provision zu erreichen.

Amazon bietet eine breite Palette von Produkten an. Daher sollte es kein Problem sein, ein Produkt zum Promoten zu finden, egal in welcher Nische Sie unterwegs sind. Also, machen Sie das Beste aus dem, was Amazon Ihnen bietet. Das Amazon Partner Programm hat eine Menge zu bieten, was Ihr Einkommen betrifft.

Tipps und Tricks zum Generieren von Amazon Einkommen

Mit dem Amazon Partnerprogramm Einnahmen zu erzielen, bietet großes Potential. Und zwar für alle, die sich die Zeit nehmen, herauszufinden, wie man es am besten nutzt. Lassen Sie uns doch einen Blick auf einige Tipps und Tricks werfen, die Ihr Einkommen erhöhen können.

Ein Trick, der für viele sehr gut funktioniert: Finden Sie einen Weg, wiederkehrende Deals zu promoten. Wenn Sie Produkte erwähnen, die gerade im Ausverkauf sind, kann sich Ihr Einkommen erhöhen. Das geht ganz einfach, wenn Sie jede Woche ein paar gute Angebote mit Ihren Lesern teilen. Sie können diese Angebote in Ihren Seiteninhalt einbinden und so präsentieren, dass Ihr Besucher sie als wertvolle Informationen empfindet.

Eine andere Möglichkeit ist, monatliche Bestsellerlisten zu veröffentlichen. Diese müssen nicht immer Ihre Nische betreffen. Sie können Ihre Bestseller auch „Trends“ nennen. Finden Sie die Amazon Bestseller, indem Sie auf www.amazon.com/bestseller gehen. Wenn Sie mehr Besucher auf Ihrer Seite haben möchten, dann schreiben Sie doch einen Artikel, der sich mit einem oder mehreren dieser Bestseller befasst. Es ist eine gute Idee, eine Liste mit höchstens 10 Bestsellern zu verfassen. Ist die Liste länger, verliert sie an Effektivität.

Karussell-Banner-Werbung liefert erwiesenermaßen bessere Ergebnisse, als statische Bannerwerbung. Die Karussell-Widgets sind interaktiv und zeigen üblicherweise ungefähr 12 Produkte. Es ist sehr einfach, ein Amazon Karussell-Banner zu erstellen. Dies können Sie direkt in Ihrem Amazon Partner Account tun. Sie können die Produkte sogar manuell hinzufügen, wenn Sie möchten. Oder Sie wählen nur Produkte, die als Bestseller gelten.

Verschwenden Sie Ihre Zeit nicht damit, einen Amazon Astore zu erstellen. Viele empfinden die Konversionsrate als sehr schlecht (weniger als 1 % auf die gesamten Verkäufe). Wenn Sie möchten, können Sie es natürlich trotzdem ausprobieren. Aber viele der Großverdiener im Internetmarketing würden ihre Zeit nicht damit verschwenden.

Meistens bringt es mehr, die Besucher mit Ihren Links direkt zu Amazon.com zu führen. Dies sollte Ihr Hauptfokus beim Geldverdienen via Internet sein. Wenn Sie auf diesem Wege jemanden zu Amazon weiterleiten und er bzw. sie sich innerhalb von 24 Stunden für einen Kauf auf Amazon entscheidet, werden Sie eine Provision bekommen. Wenn der Kunde jedoch ein Produkt seinem Warenkorb hinzufügt und den Kauf nicht abschließt, gilt dieser Zeitrahmen für Ihre Provision satte 30 Tage lang. Kehrt der Besucher innerhalb dieser Zeit auf Amazon zurück und kauft das Produkt, erhalten Sie eine Provision. Deshalb ist es sehr effektiv, mit dem Amazon Partnerprogramm Geld zu verdienen.

Es ist möglich, ein volles Monatseinkommen mit Amazon zu verdienen. Diese Tipps und Tricks sind ein guter Start dafür.

Verdienen Sie Geld mit Amazon und Ihrem Blog

Sind Sie auf der Suche nach einem Weg, Ihr Blog zu monetarisieren? Wenn Sie mit dem Bloggen beginnen und Ihr Fokus darauf liegt, Geld zu verdienen, kann es schwierig sein, gute Einnahmequellen zu finden. Eine der schnellsten und einfachsten Möglichkeiten ist das Erstellen eines Amazon Partner Accounts.

Sobald Sie den Amazon Account erstellt haben, können Sie Artikel mit Amazon HTML Links in Ihrem Blog „einstreuen“, die mit den von Ihrem Blog promoteten Produkten zu tun haben. Diese Links leiten jene, die darauf klicken, zum Produkt auf der Amazonseite. Kauft einer Ihrer Besucher dort ein Produkt, bekommen Sie eine Provision. Besonders praktisch ist, dass diese Links dauerhaft in Ihrem Blog aufscheinen werden. Das bedeutet, dass Sie für unbegrenzte Zeit Provision erhalten werden.

Sich für das Amazon Partnerprogramm anzumelden ist sehr einfach. Werfen Sie einen Blick auf Ihre Analytics, um die Quelle Ihres Traffics herauszufinden. Die meisten Menschen ist der US Associates Account die beste Wahl, da Sie damit die meisten Menschen erreichen. (Das gilt natürlich in erster Linie für englischsprachige Webseiten. Ist Ihr Blog oder Ihre Webseite auf Deutsch, dann wählen Sie am besten DE). Sollten Sie sich aber zum Beispiel auf ein Produkt konzentrieren, das insbesondere auf dem Britischen Markt beliebt ist, macht die Wahl eines britischen Accounts natürlich mehr Sinn.

Sobald Sie Ihr Konto erstellt haben, setzen Sie in Ihrem Blog entsprechende Links. Dazu loggen Sie sich in Ihren Amazon Account ein und suchen nach den Produkten, die Sie verlinken möchten. Dann klicken Sie auf „Link to this page“ und folgen den Anweisungen am Bildschirm. Diese Anweisungen sind von der Art des Links abhängig, für die Sie sich entscheiden. Die Text Option ist am beliebtesten, weil sie Ihnen die Flexibilität verleiht, den Text zu verändern. Aber das bleibt ganz Ihnen überlassen. Scheuen Sie nicht davor zurück, ein wenig zu experimentieren. Das gilt gerade am Anfang, wenn Sie dabei sind, herauszufinden, was am besten für Sie funktioniert. Kopieren Sie dann den HTML Code, den Amazon anzeigt, und platzieren Sie ihn in Ihrem Blog.

Grundsätzlich erhalten Sie umso mehr Provision, je mehr Sie verkaufen. Die Provisionsrate liegt am Anfang bei 4 %. Nach nur 7 Verkäufen pro Monat steigt sie auf 6 % an. Danach kann die Provision schrittweise um jeweils 0,5 % erhöht werden. Das Maximum liegt bei 8,5 %. Denken Sie daran: Das gilt für viele, aber nicht für alle Produkte. Bei vielen Spezialkategorien wie z.B. Elektronik liegt die maximale Provision bei 4 %, egal, wie viele Produkte Sie verkaufen. Andererseits können bei manchen Kategorien bis zu 10 % erreicht werden. Lesen Sie daher die aktuellen Bedingungen auf Amazon nach, um Überraschungen zu vermeiden.

Es dauert nicht lange, damit Geld zu verdienen. Das geht wahrscheinlich sogar schneller, als Sie denken. Dinge wie „Favoriten“ oder „Top 10 Listen“ können Ihr Einkommen sehr schnell erhöhen. Experimentieren Sie ruhig! Es gibt Blogger, die sich damit einen Vollzeit-Verdienst erarbeitet haben. Das können Sie auch!

5 Tipps zur Verwendung von Amazon Affiliate für Blogger

1. Wer ist Ihr Publikum?
2. Persönliche Unterstützung
3. Zu erstklassigen Produkten verlinken
4. Deep Links funktionieren am Besten
5. Gut überlegte Link-Platzierung

5 häufige Fehler von Amazon Partnern

Das Amazon Partnerprogramm hat für seine Partner einiges zu bieten. Dennoch hört man immer wieder von Leuten, die damit keinen Erfolg hatten oder damit nur sehr wenig Geld verdienen. Lassen Sie uns einen Blick auf 5 Fehler werfen, die Amazon Partner machen und die Ihr Einkommen drastisch verringern können.

Nr. 1: Zu viele Produkte. Es ist ein häufiger Anfängerfehler. Manche Partner promoten zu viele Produkte. Ja, Sie können sich mehrere Einkommensquellen schaffen, wenn Sie mehrere Produkte abdecken. Aber das Problem ist: Irgendwann sind Sie nicht mehr in der Lage, all diese Einkommensquellen zu managen, was Sie schließlich zum Scheitern verurteilt. Wählen Sie Ihre Produkte sorgfältig aus und stellen Sie sicher, dass sie in Ihre Nische passen.

Nr. 2: Keine Tests. Nichts bricht das Vertrauen der Besucher schneller, als zu einem Produkt geführt zu werden, das nichts taugt oder zumindest nicht so ist, wie Sie oder der Hersteller es beschreiben. Bevor Sie ein Produkt promoten, sollten Sie es entweder persönlich ausprobieren oder Recherchen betrieben haben, um die Meinung anderer Tester herauszufinden.

Nr. 3: Keine Nachverfolgung. Es ist wichtig, dass Sie auf jeder Seite, auf der Sie ein Produkt promoten, einen einzigartigen Partnerlink zur Nachverfolgung verwenden. Das ist nötig, um festzustellen, woher die Verkäufe kommen. Damit können Sie herausfinden, welche Seiten einen guten Beitrag zu Ihrem Einkommen leisten, sodass Ihr Geschäft wachsen kann. Es ist einfach, eine einzigartige Tracking ID per Amazon zu erstellen. Loggen Sie sich einfach in Ihr Amazon Partner Dashboard ein. Dann klicken Sie auf Account Settings (oben rechts). Klicken Sie weiter auf „Manage Tracking IDs“. Nun können Sie eine neue Tracking ID erstellen, die Ihnen das Tracking Ihrer Webseite oder Kampagne erlaubt, über die das Produkt verkauft wird.

Nr. 4: Keine Vergleiche. Eine der besten Möglichkeiten, Besucher in Käufer zu verwandeln, ist die Vergleichstechnik. Wenn Käufer bereit sind, zu kaufen, legen sie sich meist 2 bis 3 verschiedene Optionen zurecht. Wenn Sie einen Artikel „Die 3 besten (Produkt) für (Nutzen)“ erstellen, können Sie Ihren Besuchern dabei helfen, eine Entscheidung zu treffen. Vergleichswebseiten sind sehr profitabel, also behalten Sie das im Gedächtnis.

Nr. 5: Kein Mehrwert. Einer der größten Fehler der Partner ist, ihre Zeit damit zu verschwenden, etwas zu verkaufen, statt den Besuchern zu helfen. Verzichten Sie auf aufdringliche Sätze wie „JETZT KAUFEN!“, mit denen Sie Ihre Besucher sozusagen anschreien. Stattdessen, nehmen Sie sich doch die Zeit, Ihren Besuchern wertvolle Informationen über ein Produkt anzubieten, sodass diese am Ende mehr wissen, als vorher. Warum denken Sie, verkaufen sich die Amazon Produkte so gut? Und warum sind Produktrezensionen so beliebt? Das liegt daran, dass Menschen viel besser auf einen unterstützenden Verkäufer, der weiterhilft, reagieren. Leute, die jedem ihr Produkt aufschwatzen möchten, werden kaum Erfolg haben.

So nutzen Sie Artikelmarketing für ein höheres Amazon Einkommen

Das Amazon Partnerprogramm bietet eine verlässliche Möglichkeit, sich eine langfristige Einkunftsquelle zu erschaffen. Es gibt eine Menge Wege, die Amazon Produkte in einer Webseite einzubinden. Aber eine Methode funktioniert besonders gut: Amazon Produkte in Texte einzubauen. Hier finden Sie einige Tipps, die Ihnen genau dabei helfen sollen.

1. Als Erstes müssen Sie sich in Ihren Amazon Partner Account einloggen. Dazu benötigen Sie Ihren Benutzernamen sowie Ihr Passwort. Beides haben Sie nach der Registrierung erhalten.
2. Sobald Sie sich eingeloggt haben, gehen Sie zu den Bestsellern. Sie können via Dropdown Liste ausgewählt werden. Nun wählen Sie den Produkttyp, den Sie verkaufen möchten.
3. Nachdem Sie das Produkt gewählt haben, klicken Sie auf „get Link“, um einen Affiliate Link zu erhalten. Amazon hat dafür gesorgt, dass Ihnen dieser Prozess leicht fallen wird.
4. Nun, per kopieren und einfügen, platzieren Sie den Link in Ihrem Dokument.
5. Beginnen Sie damit, Ihr Produktreview zu verfassen. Gehen Sie dabei auf möglichst viele Details ein. Schreiben Sie über positive sowie negative Punkte (Pro und Contra Liste). Ihr Artikel sollte zwischen 300 und 500 Wörtern lang sein. Verzichten Sie darauf, einen längeren Artikel zu schreiben, da Ihr Leser ansonsten das Interesse verlieren wird. Die Aufmerksamkeitsspanne der meisten Leser ist nämlich nicht sehr lang.
6. Nun ist es an der Zeit, den Artikel ins Internet zu stellen, sodass andere ihn lesen können. Es gibt eine Menge Textbörsen, zum Beispiel Ezine Articles (<http://www.ezinearticles.com>). Diese englischsprachige Plattform ist eine der beliebtesten. Bei jeder Textbörse, müssen Sie ein Konto erstellen. Dazu müssen Sie einige Informationen eintragen und eventuell ein Foto hochladen.
7. Fügen Sie Ihren Artikel ein. Weiter unten, spätestens in der Signatur, posten Sie den Amazon Affiliate Link, den Sie zuvor erhalten haben.
8. Sie möchten ein weiteres Produkt promoten? Dann wiederholen Sie diese Schritte dafür nochmals.

Wenn Sie nicht gerne Schreiben oder kein guter Texter sind, gibt es viele Webseiten für Sie, auf denen Sie qualifizierte Autoren zum Schreiben eines Artikels anheuern können. Das ist eine exzellente Möglichkeit, einen qualitativ hochwertigen Artikel zu erhalten. Natürlich können Sie abseits der Textbörsen auch freiberufliche Texter engagieren, die Inhalte für Ihre Seite verfassen.

Das Amazon Partnerprogramm bietet Ihnen eine Exzellente Gelegenheit, sich ein Einkommen zu erarbeiten. Wenn Sie etwas Zeit investieren, können Sie damit bald Ihren gesamten Lebensunterhalt bestreiten.

5 tolle Tipps zum Geldverdienen mit Amazon

Amazon bietet eine endlos lange Liste an Produkten zum Verkauf an. Wenn Sie einer der Nutzer des Amazon Partnerprogramms sind, haben Sie die Möglichkeit damit ein Einkommen zu verdienen. Nutzen Sie die folgenden 5 Tipps und profitieren Sie von noch höheren Einnahmen. Lassen Sie uns also einen Blick darauf werfen.

Nr. 1: Sich für eine Nische entscheiden ist der Schlüssel

Das erste, womit Sie sich beschäftigen sollten, ist die Entscheidung für eine Nische. Wählen Sie keine Nische, dann ist das Scheitern leider vorprogrammiert. Daher handelt es sich hier um die – mit Abstand – wichtigste Entscheidung auf Ihrem Weg zum Amazon Einkommen. Sobald Sie eine Entscheidung gefällt haben, können Sie sich mit den weiteren Schritten Ihrer Geschäftsagenda befassen.

Das Finden einer Nische ist deshalb so wichtig, weil es wesentlich einfacher ist, mit speziellen Besuchern und speziellen Gütern auf Amazon Geld zu verdienen. Oder anders gesagt: Die Zielgruppe, welche durch gut gewählte Keywords auf Ihre Seite gelangt, soll zielgerichtet zu Produkten geleitet werden, die für sie von Interesse sind. Wenn Sie ein breites Spektrum an Produkten anbieten ist es schwieriger, weil Sie in den Suchmaschinenergebnissen nicht so weit vorne stehen und nicht denselben zielgerichteten Traffic auf Ihrer Seite haben.

Nr. 2: Links zu Produkten als Teil Ihrer Inhalte

Etwa 50 % des via Amazon verdienten Einkommens wird mit Text Links verdient, die im Seiteninhalt platziert werden. Einfache Text Links haben sich als effektiver Weg erwiesen, Besucher zum Klick zu bewegen. Web Surfer vertrauen den Inhalten auf Webseiten mehr, und werden daher wahrscheinlich eher auf den Textlink klicken als auf einen Bild-Link.

Nr. 3: Produktbilder sollten ebenfalls klickbare Links sein

Produktbilder, die per Klick zu Amazon führen, machen etwa 15 % des gesamten Amazon Einkommens aus. Eine solche Verlinkung lässt sich mittels HTML Code sehr einfach einrichten.

Nr. 4: Erstellen Sie mehrere Links zu Amazon.com

Je mehr Links von Ihrer Seite zu Amazon.com führen, desto besser. Jeder Link in Ihrem Artikel oder Inhalt ist eine andere Gelegenheit für potentielle Kunden, das Produkt zu kaufen – und damit auch eine Gelegenheit, eine Provision zu verdienen. Sieben bis zwölf Links pro Artikel sind perfekt.

Nr. 5: Höchste Konversionsrate via Produktrezensionen

Wenn Sie ein qualitativ hochwertiges Produkt Review über ein Produkt Ihrer Nische verfassen und mit Links versehen, werden Sie eine wesentlich höhere Durchklickrate erzielen. Das bedeutet gleichzeitig, dass Sie Ihre Verkäufe vervielfachen und mehr Provision verdienen können.

Diese 5 Tipps sind ein guter Start zum Generieren Ihrer Amazon Einnahmen mit dem Amazon Partnerprogramm.

Die 5 besten Geheimtipps für ein höheres Amazon Partner Einkommen

Das Amazon Partnerprogramm kann signifikante Einnahmen generieren. Aber es ist nicht immer damit getan, einen Link einzubinden. Hier sind die 5 besten Geheimtipps für ein höheres Amazon Partner Einkommen.

Nr. 1: Traffic ist wichtig

Natürlich gibt es noch weit mehr, als den Traffic Faktor. Aber: Wenn Sie keinen hohen Traffic erreichen, werden Sie kaum oder kein Geld verdienen. Amazon zahlt zwischen 4 % und 8,5 %. Der Durchschnitt liegt also bei 6 %. Sie sehen also: ein adäquater Traffic ist sehr wichtig. Überlegen Sie sich, wie Sie diesen Traffic auf Ihre Seite bringen und zum Klick auf den Amazon Link bewegen können.

Nr. 2: Diversifizieren

Es ist immer eine gute Idee, sich nicht nur auf ein Produkt zu verlassen. Amazon erlaubt es Ihnen, aus einer Menge von Produkten auszuwählen. Entscheiden Sie sich für eine Gruppe von Produkten, die zu Ihren Inhalten und Ihrer Nische passen könnten. Promoten Sie eine Vielfalt dieser Produkte. Allerdings sollten Sie Ihre Blog Postings nicht mit zu vielen Links versehen. Meistens werden 6 – 10 Links empfohlen.

Nr. 3: Wahren Sie Transparenz

Versuchen Sie niemals, Ihre Leser mit Tricks zum Klick auf den Link zu bringen. Natürlich können Sie nicht alle Links als Affiliate Links kennzeichnen. Aber Sie sollten zumindest versuchen, sich transparent zu zeigen. Zum Beispiel: Am Ende Ihres Blogs könnten Sie einen Absatz veröffentlichen, in dem Sie darauf hinweisen, dass es sich um Affiliate Links handelt, die zu Amazon führen. Teilen Sie Ihren Besuchern mit, dass Sie Teil des Amazon Partnerprogramms sind. Es geht hier um Ehrlichkeit – denn Ihre Leser möchten wissen, dass auf Sie Verlass ist. Wie genau Sie das auf Ihrem Blog umsetzen, bleibt Ihnen überlassen. Aber vergessen Sie diesen Punkt nicht.

Nr. 4: Einnahmequellen kombinieren

Kombinieren Sie verschiedene Partnerprogramme, die gut zu Ihrer Nische passen. Natürlich ist es von Vorteil, sich auf das Amazon Partnerprogramm zu konzentrieren. Das bedeutet aber nicht, dass Sie nicht auch andere Affiliate Links einbauen könnten, die gut in Ihr Konzept passen. Dazu sollten Sie sich aber die Geschäftsbedingungen aller Ihrer Partner durchlesen. Manche erlauben eine Kombination mit anderen Partnerprogrammen nicht. Daher sollten Sie unbedingt über die „Spielregeln“ Ihres Partners Bescheid wissen.

Nr. 5: Halten Sie Ihre Resultate fest

Das Amazon Partnerprogramm bietet Ihnen eine eigene Statistik Software. Dabei handelt es sich um ein sehr wichtiges Werkzeug. Es hilft Ihnen dabei, Kassenschlager und Flops im Blick zu behalten. Es gibt auch andere Tracking Programme. Google Analytics ist ein sehr beliebtes, kostenfreies Werkzeug. Wenn Sie diese Art von Software nutzen, werden Sie erfolgreicher sein. Denn so lässt es sich vermeiden, Zeit für Dinge zu verschwenden, die nicht funktionieren.

Nun kennen Sie die fünf besten Geheimtipps für ein höheres Einkommen mit dem Amazon Partnerprogramm.

So fördern Sie Ihr Amazon Partner Einkommen

Seit kurzem sorgt das Amazon Partnerprogramm für reges Interesse. Das liegt daran, dass es ein komfortables Einkommen ermöglicht – wenn man weiß, wie es funktioniert. Aber es gibt ein paar Dinge, die Sie tun sollten, um die Klick-Wahrscheinlichkeit zu erhöhen.

Wählen Sie nicht nur ein Produkt, sondern entscheiden Sie sich für eine Gruppe von Produkten, die sich in Ihrer Nische promoten lassen. Zum Beispiel: Nehmen wir an, Ihre Nische hat mit Hunden zu tun. Vielleicht könnten Sie Sub-Nischen formulieren, wie: Halsbänder, Leinen, Hundebetten, Futternäpfe, Pflegeprodukte, Anti-Floh-Mittel usw. Dann ist es nötig, sich zum Kennenlernen all dieser Sub-Nischen Zeit zu nehmen. Schließlich möchten Sie ja darüber sprechen und Produktrezensionen schreiben. Sie könnten Trend-Listen erstellen und vieles mehr. Sobald Sie wissen, wovon Sie sprechen, werden Sie bald als Experte auf Ihrem Gebiet akzeptiert. Besucher kehren dann gerne auf Ihre Webseite zurück um zu sehen, was Sie über verschiedenste Produkte zu sagen haben.

Nehmen Sie sich unbedingt Zeit, eine gute Landingpage zu erstellen. Ihre Landingpage muss alles, was Sie zu bieten haben, zusammenfassen. Außerdem erklärt die Landingpage den Besuchern, wie und warum ihnen hier geholfen wird. Ihre Landingpage sollte nicht darauf fokussieren, Produkte an den Mann zu bringen. Wenn Ihre Besucher das Gefühl haben, dass es Ihnen nur um das Geld geht, werden Sie Ihnen gegenüber keine positiven Gefühle hegen. Erschaffen Sie also immer eine Atmosphäre, die Vertrauen schafft. Dann werden Ihre Besucher viel schneller bereit sein, etwas Geld auszugeben.

Nehmen Sie sich die Zeit, Ihre ganze Webseite auf Ihre Kunden hin auszurichten. Und zwar vom Zeitpunkt des ersten Besuchs bis zum Service nach dem Kauf. Damit kreieren Sie eine Basis für wiederkehrende Besuche und Käufe, weil Sie Ihre Kunden gut behandeln und ihnen die bestmögliche Unterstützung bieten. Dies ist der Schlüssel zum Erfolg Ihres Geschäfts.

Als ein Amazon Partner, haben Sie die Chance, bald ein sehr profitables Online Business zu besitzen. Es gibt eine Menge Menschen, die sich damit ein Vollzeit-Einkommen verdienen. Jene Menschen können ein Leben führen, das Ihnen finanzielle und persönliche Freiheit verschafft. Sie können – dank ihres Amazon Einkommens - so leben, wie sie möchten.

Warum Sie sich für das Amazon Partnerprogramm entscheiden sollten

Es gibt tonnenweise Partnerprogramme, aus denen Sie wählen können. Aber eines erhält besonders viel Aufmerksamkeit: Das Amazon Partnerprogramm. Lassen Sie uns einen Blick auf einige der Gründe, die für das Amazon Partnerprogramm sprechen, werfen.

Nr. 1: Amazon ist ein Name, dem viel Vertrauen geschenkt wird. Tatsächlich handelt es sich um einen Namen, dem die meisten Konsumenten bereits seit Längerem vertrauen. Das bedeutet für Sie: mehr Einnahmen, da es viel wahrscheinlicher ist, dass Ihre Kunden bei Amazon kaufen, als irgendwo anders. Dadurch können Sie noch mehr von Ihrer Provision profitieren.

Nr. 2: Es lässt sich leicht einbinden. Die Zahl der Plugins und Werkzeuge, mit denen Sie Amazon Affiliate auf Ihrer Webseite einbinden können, wächst stetig an. Daher fällt es sehr leicht, die Partnerlinks auf einer Webseite einzubauen.

Nr. 3: Feiertage bringen's. Gerade an Weihnachten oder zu Ostern können Sie sehr viel Geld mit dem Amazon Partnerprogramm verdienen. Die beste Zeit für Online Marketing beginnt im Oktober und erreicht zu Weihnachten ihren Höhepunkt. Daher gilt der Dezember als spannendster Monat auf Amazon. Genießen Sie es!

Nr. 4: Zahlungsbedingungen. Amazon bietet seinen Partnern verschiedenste Optionen, wie sie ihr Geld erhalten können. Zum Beispiel in Bar oder als Gutschein. Das ist praktisch!

Nr. 5: Amazon ist eine Investition. Sehen Sie Amazon als Ihre Investition. Je mehr Zeit Sie in Ihr Amazon Business investieren, desto mehr wird für Sie dabei rausspringen. Erhöhen Sie die Zahl an Links zum Produkt und Sie erhöhen die Wahrscheinlichkeit, Einnahmen zu generieren.

Nr. 6: Breite Produktauswahl. Amazon hat eine endlose Bandbreite an Produkten zu bieten. Daher werden Sie keine Probleme damit haben, eine Nische sowie passende Produkte für diese Nische zu finden. Was die Produktvielfalt betrifft, sind Sie hier sicherlich nicht eingeschränkt.

Nr. 7: Steigende Provisionsraten. Die Einsteiger-Rate liegt bei 4 %. Aber, sobald Sie 7 Produkte verkauft haben, steigt die Rate auf 6 % an. Das bedeutet: Sie können sich natürlich auf teure Produkte spezialisieren. Um die bessere Provisionsrate zu bekommen, sollten Sie aber erst einmal günstige Dinge promoten. Ihre Provisionsrate kann bis zu 8,5 % erreichen. Werfen Sie einen Blick auf den Provisionsplan auf der Amazonseite, um weitere Informationen zu erhalten.

Nr. 8: Links einzubinden, ist einfach. Nie zuvor war es einfacher, Links in Ihre Inhalte einzubinden. Sie müssen nur den HTML Code an der richtigen Stelle einfügen. Das ist so einfach, dass man dazu kein Spezialwissen oder ein tiefergehendes Verständnis benötigt.

Somit kennen Sie bereits 8 einfache Gründe, warum Sie das Amazon Partnerprogramm wählen sollten, wenn Sie Geld verdienen möchten.

Tipps für bessere Einnahmen mit dem Amazon Partnerprogramm

Immer wieder wird über das Geld verdienen per Amazon Partnerprogramm gesprochen. Der Betrag, den man verdienen kann, kann zwischen einigen Hundert bis zu einem Vollzeit-Einkommen variieren. Hier ein paar tolle Tipps, die Ihnen bei der Steigerung Ihrer Erträge aus dem Amazon Partnerprogramm helfen sollen.

Erstellen Sie eine E-Mail-Liste. Vielleicht haben Sie bereits von diesem Tipp gehört. Der Gedanke ist nicht neu, aber ist leichter umsetzbar, wenn man auf der eigenen Seite physische Produkte statt digitalen verkauft. Warum? Weil potentielle Kunden etwas befangener sind, wenn es um digitale Güter wie e-Books oder Online Kurse geht. Die E-Mail-Liste lässt sich gut erweitern, wenn man ein kleines Extra für den Newsletter-Eintrag anbietet. Das könnte ein spezielles Produktreview, ein Konsumenten-Leitfaden oder ähnliches sein. Alles, was dem Konsumenten brauchbare Informationen liefert, funktioniert hier sehr gut. E-Mail-Listen können Ihr Einkommen um satte 10 % steigern.

Schlagen Sie Vorteile aus den Feiertagen heraus – mit Ihren eigenen Promos. Viele Partner verdienen mehrere Tausend Euro während den Haupt-Feiertagen des Jahres. Obwohl andere Feiertage wie Valentinstag oder Muttertag etwas weniger einbringen wie z.B. die Weihnachtszeit, wird trotzdem etwas mehr gekauft, als sonst. Das gilt insbesondere, wenn Sie eigene Promos für diese kleineren Feiertage auf Lager haben. Nutzen Sie jeden Feiertag, um das Beste herauszuholen. Sie könnten am Muttertag ein Gratisprodukt anbieten oder Rabatte vergeben. Es liegt ganz bei ihnen. Aber scheuen Sie sich nicht, neue Wege zu gehen und die Vorteile der Feiertage für sich zu nutzen.

Erhöhen Sie Ihre Verkäufe, verdienen Sie mehr Geld. Das klingt logisch, nicht wahr? Tatsächlich verändern sich die Provisionen, wenn Sie mehr verkaufen. Ein höherer Anteil bedeutet also höhere Einnahmen. Die Rate für allgemeine Güter liegt bei 4 Prozent und kann bis zu 8,5 Prozent erreichen, wenn Sie sehr viel verkaufen. Während der Feiertage, ist es sogar wahrscheinlich, dass Sie diese 8,5 Prozent mit nur geringem Mehraufwand erreichen. Um Ihre Provision auf 6 % zu erhöhen, müssen Sie lediglich 7 Produkte innerhalb eines Monats verkaufen. Wow! Nur 7 Produkte. Sie sehen: Feiertage können sich tatsächlich sehr positiv auf Ihr Einkommen auswirken.

Mit diesen wenigen Tipps können Sie Ihr Einkommen erhöhen. Sie könnten ein Vollzeit-Einkommen erzielen, wie es bereits viele andere vor Ihnen getan haben!